

TÉCNICO SUPERIOR

TECNICATURA EN VENTA DIRECTA

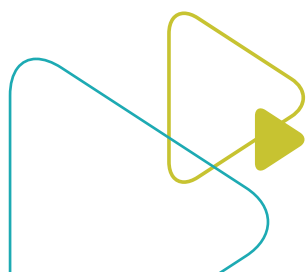
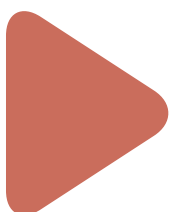
🕒 2 años | Modalidad 100% Online | Título Oficial

Preparate en procesos de venta
y cómo se debe ejecutar un plan
de marketing innovador

ACREDITACIÓN

Teclab es un Instituto Técnico Superior incorporado a la Enseñanza del Nivel Superior de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, con característica Oficial A-996.

Los títulos y certificados emitidos por Teclab son oficiales y cuentan con validez nacional, ya que todas nuestras tecnicaturas cuentan con dictamen de aprobación plena emitido por la Comisión Federal de Evaluación de Estudios a Distancia del Consejo Federal de Educación y Resolución Ministerial emitida por el Ministerio de Educación de la Ciudad de Buenos Aires.



Ministerio de Educación
de la Ciudad de
Buenos Aires



Ministerio de
Educación
Presidencia de la Nación

SOMOS DIGITALES Y 100% ONLINE

Estudiá a tu propio ritmo y cursá desde tu computadora, celular o tablet. ¡Vos elegís cómo y dónde estudiar! Todo lo encontrás en una misma plataforma: Portal Alumno.

CO-CREACIÓN CON EXPERTOS

Co-creamos nuestras carreras con expertos de la industria para que adquieras competencias actualizadas con el mercado laboral.

SISTEMA DE EXÁMENES 100% ONLINE

Rendí tus exámenes finales desde donde elijas, a través de un sistema que garantiza la calidad y seguridad de tu proceso de examinación.

PRÁCTICA PROFESIONALIZANTE

Harás prácticas profesionalizantes en empresas de tu ciudad, autogestionadas. ¡Aplicá tus nuevas competencias en entornos reales!

EDUCACIÓN POR TRAMOS

En 2 años recibís el título de tu Tecnicatura Superior avalada por el Ministerio de Educación y, además, contás con un Certificado Intermedio Oficial, luego del primer año de cursado.

ARTICULACIÓN CON LA UNIVERSIDAD SIGLO 21

Recibite de Técnico Superior y continuá tus estudios en la Universidad Siglo 21. Para nosotros es muy importante que puedas seguir con tu proceso de formación

TÍTULO OFICIAL CON VALIDEZ NACIONAL

Los títulos y certificados emitidos por Teclab son oficiales y cuentan con validez nacional. Resolución 4519/17 del Ministerio de Educación de la Ciudad de Buenos Aires. Dictamen de aprobación plena 2139-17 del Consejo Federal de Educación, Ministerio de Educación de la Nación.

Test de Habilidades

¡Te ayudamos a crecer en tu carrera profesional! Cuando te inscribas, podrás participar en un Test, que nos permitirá conocer tus debilidades y fortalezas. Según los resultados, recibirás herramientas clave que te preparan para cursar tu carrera 100% Online.

Charla de #BienvenidaTeclab

Preparamos una Charla de Bienvenida para ti, donde conocerás a tus Coaches Académicos, que te acompañarán durante toda la cursada. También aprenderás cómo funciona la modalidad online y el Portal Alumno.

Cursos de Habilidades

Antes de empezar tus primeras materias, contarás con cursos cortos para desarrollar habilidades clave para estudiar online, como: organización, autoeficacia, comprensión lectora, razonamiento lógico y motivación.

¡Te acompañamos en todo momento!

Durante todo tu cursado vas a tener tutores que te van a acompañar hasta que consigas tu título. Estudiar online no significa estar solos. Coaches y tutores responden tus dudas, consultas cuando lo necesites.



TÉCNICO SUPERIOR EN VENTA DIRECTA

Certificado Intermedio:
Asistente en Venta Directa

¿Dónde podrás trabajar?

Te puedes desempeñar de forma dependiente o freelance, desarrollando Startups propias o de terceros. En puestos como:

- Analista comercial.
- Analista de tableros de control comercial, tanto para la realización, actualización y seguimiento de los mismos.
- Supervisor/Coordinador de Ventas & Experiencia del Cliente.



Tu carrera en el contexto laboral



El mercado amplía la demanda profesional en esta industria, seleccionando talentos que sean capaces de vincular la acción de venta directa con las estrategias de planificación comercial, políticas de marketing, de incentivos y construcción de equipos de venta, entre otras.



¡En Teclab nos adaptamos a vos! Decidí tu horario y cursá cuándo y dónde quieras.

COMPETENCIAS PROFESIONALES DE TU CARRERA



Gestionar las etapas del proceso de ventas en empresas de diferentes rubros y/o en emprendimientos personales de comercialización.



Gestionar prospectos, logrando la conversión de clientes y garantizando una buena experiencia durante todo el proceso.



Utilizar redes publicitarias y espacios digitales para campañas, acorde a las estrategias de marketing y a cada una de las etapas de la venta digital.



Utilizar herramientas de monitoreo de evolución de indicadores de venta, tales como generación de prospectos, tasa de respuestas, tasa de conversión, tasas de barrido, cumplimiento de objetivos y otros vinculados a los niveles de capacitación de los equipos.



Gestionar la calidad basada en procesos, determinando acciones concretas y circuitos de mejoras continuas de los servicios y/o los resultados obtenidos.



Planificar e implementar proyectos con una marcada orientación a resultados, adaptándose a la utilización de diferentes metodologías.



Planificar y ejecutar planes de formación, tareas y objetivos de los equipos de fuerzas de venta, teniendo en cuenta las necesidades de desarrollo profesional del equipo.

OTRAS COMPETENCIAS TECLAB



Administración



Sistemas Informáticos



Comunicación



Gestión y logística

Primer Año

1er cuatrimestre

ABR/MAY

Principios de Comercialización

Organización del Tiempo y del Trabajo

JUN/JUL

Captación y Venta

Gestión de personas



2º cuatrimestre

AUG/AGO

Planeamiento comercial

Gestión de presupuestos

OCT/NOV

Estrategias de Venta Directa

Cibercapacidades



Certificado intermedio: Asistente en Venta Directa

Segundo Año

1er cuatrimestre

ABR/MAY

Publicidad y Venta Directa Digital

Proceso y estrategia de mejora

JUN /JUL

Herramientas Comerciales

Decisiones y resoluciones eficientes



2º cuatrimestre

AUG/AGO

Gestión de Proyectos

Práctica Profesionalizante

OCT/NOV

Práctica Profesionalizante

Incentivos y formación de equipos de venta



Técnico Superior en Venta Directa



▶ ALGUNOS DE NUESTROS PROFESORES Y EXPERTOS

Marcelo Cusmai

Sus especialidades son el Marketing, Formación de recursos humanos, Comunicación, Desarrollo Web, y pruebas de software.

Licenciado en Comunicación Social (Universidad Nacional de Córdoba).
Master of Business Administration MBA (Universidad Católica de Córdoba).
Escuela de Altos Directivos (Universidad Torcuato Di Tella).



Catalina Peccoud

Jefe de Calidad, Entrenamiento y Customer Experience - Móvil y Fija, con especialización en Ventas.

Entre sus logros se destacan el diseño, desarrollo y monitoreo de diferentes canales de contacto con el cliente: Campañas de Ventas, Fidelización, Outbound, Atención Técnica HighTech,.



EDUCACIÓN PARA CAMBIARLO TODO



**¡CARRERAS CO-CREADAS Y
100% ONLINE!**



0810 888 9900
www.teclab.edu.ar

